

STELLENAUSSCHREIBUNG

PRAKTIKUM (M/W/D)

SALES

VOLLZEIT (STAND 28.02.2019)

Die KoRo Handels GmbH mit Sitz in Berlin ist ein breit aufgestelltes Food-Start-Up mit Schwerpunkten im Handel mit naturbelassenen Lebensmitteln. Als Prozessexperten vereinen wir systemisches Denken und eCommerce und finden Lösungen für schlanke und effiziente Abläufe hinter den Kulissen.

Für diese Vereinbarkeit von Food und Effizienz bedarf es großartiger Ideen, Präzision und einer guten Portion Kreativität. Mit unseren über 250 und stetig in Anzahl wachsenden Produkten mit Schwerpunkt auf Trockenfrüchten, Nüssen, Super- und Trend-Foods sowie unserer integrierten Medienstrategie versuchen wir das Beste aus Konventionellem und Kreativem zu vereinen.

Du fühlst dich in einem jungen, dynamischen, aber erfahrenen Team wohl, bist kreativ, kommunikativ und neugierig, begeistert von Food-Produkten und eCommerce und möchtest gemeinsam mit uns den Lebensmittelmarkt revolutionieren? Dann bist du bei uns genau richtig!

Hinter KoRos Idee steckt Prof. Günter Falts "Kampagnenprinzip" aus seinem Buch "Kopf schlägt Kapital". Der Gedanke, die eigentliche Innovation eines Unternehmens im Verknüpfen von Komponenten zu sehen und dadurch Vorteile auf Produktebene zu schaffen, animierte damals die Gründer, den Grundstein für KoRo zu legen und treibt auch heute noch das Team tagtäglich an, Vollgas zu geben.

DEINE AUFGABEN

- Key-Account-Management im Bereich B2B-Kunden
- Planung und Umsetzung und Mitentwicklung von Vertriebskampagnen
- Kommunikation mit Geschäftspartnern und Interessentenanfragen
- Recherche und Akquise neuer Partner
- Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen
- Angebotserstellung und anschließende Auswertung
- Weiterentwicklung der vertrieblichen Prozesse
- Wettbewerbsbeobachtung und Analyse

DEIN PROFIL

- Du befindest dich im Hochschulstudium oder einem vergleichbaren Ausbildungsweg
- Erste Erfahrungen im Bereich Sales
- Kommunikationsstärke, Begeisterungsfähigkeit, Belastbarkeit und Teamfähigkeit
- Sicher im Bereich des wissenschaftlichen Arbeitens
- Zuverlässiger und sorgfältiger Arbeitsstil
- Ausgeprägtes betriebswirtschaftliches Verständnis
- Lernbereitschaft, Neugierde und Engagement sowie Offenheit für Lebensmittelrohstoffe
- Freundlichkeit und Freude an innovativen und kreativen Projekten

PERSPEKTIVEN

- Junges, dynamisches und leistungsorientiertes Team
- Angenehme Arbeitsatmosphäre
- Schönes Altbau-Office im Herzen Berlins (Nähe zum Hackeschen Markt)
- Einblicke in verschiedene Abteilungen und Zusammenarbeit mit vielen Unternehmensbereichen
- Steile Lernkurve und abwechslungsreiche Aufgaben mit Start-up Charakter
- Flexible Arbeitszeiten und ggf. Möglichkeit im Home-Office zu arbeiten
- Möglichkeit des Networkings in der Start-Up-Branche,

Bewirb Dich bei uns mit Deinen vollständigen Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben (ca. 300 Wörter), Lebenslauf und relevanten Zeugnissen in einer.pdf-Datei) an

jobs@korodrogerie.de